

# NICODEM ARNAUD AKOU



## ETAT CIVIL

- Né le 06/05/1985 à M'bonoua
- Ivoirienne
- Marié avec quatre (04) enfants

## CORDONNEES

(+225) 0749115002

(+225) 0749111926

[nicodemakou@gmail.com](mailto:nicodemakou@gmail.com)

## LANGUE

- **FRANÇAIS** : lu, écrit et parlé
- **ANGLAIS** : niveau académique

## ATOOTS

- Détermination
- Loyauté
- Disponibilité
- Aptitude de travailler individuellement et en équipe

**Loisirs** : voyage, Music, sport

# AGENT COMMERCIAL OBJECTIF

Developper les projets commerciaux, animer et motiver la force de vente pour atteindre les objectifs fixés.

## FORMATION

**2013-2015** : Diplôme université de technologie (**DUT**) en gestion commercial

**2010-2011** : Brevet de Technicien (**BT**) en Comptabilité et Commerce

**2004-2005** : Brevet d'étude du Premier Cycle (**BEPC**)

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**DEPUIS JUILLET 2022 A CE JOUR**, commercial gaz petro ivoire chez Angélique Distribution.

- Assuré la prospection régulière, la vente des consigne, organisé la force de vente. Planifier les bons de commande.

**JUILLET 2021 à NOV 2021** : commercial chez GIG AKWABA eau minérale.

- Responsable des ventes intérieur : région le l'agneby et de la Mé.
- Responsable des GMS et PETRO SHOP.

**JUILLET 2016 à MARS 2018** : commercial chez nouvelle brasserie de côte d'ivoire.

- Assuré le management de mon équipe, organisé et planifié l'activité commercial
- Assuré le développement et la fidélisation de mon portefeuille client.
- Assuré l'écoute, analyse les besoins et proposé une solution satisfaisante aux clients.

**JANVIER 2015 - JUILLET 2016** : merchandiseur chez nouvelle brasserie de côte d'ivoire.

- Assuré le référencement et le merchandising de nos marque dans les points de vente.
- Assuré la vérification des disponibilité stock et la sensibilisation des points de vente.
- Assuré la pose des supports de commercialisation dans les points de vente.

## INFORMATIQUE

Word, Excel, power point, Bien